

*I Have Worked For More Than 18 Years In  
The Largest Companies In The Kingdom Of  
Saudi Arabia In Sales ,Marketing ,  
Management ,Warehouses And Logistics .*

*And Have Gained A Lot Of Experience And Skills  
, So I Hope To Agree To Work With You.*

*I Also Promise You To Make Every Effort And  
Transfer My Experiences To The Team I Will  
Work With .*

عملت لأكثر من 18 عام بكبري شركات المملكة العربية  
السعودية في المبيعات ، التسويق ، الإدارة ، المستودعات و  
اللوجيستية

كما اكتسبت خبرات و مهارات كثيرة لذا أتمني الموافقة علي  
العمل معكم ، كما أعدكم ببذل كل جهد و نقل خبراتي للفريق  
الذي سأعمل معه .

**Ahmed El Hassan Ragab Mohamed**

**Mobile : 0555251956 – 0563781300**

**Faculty Of Commerce**

**Egyptian Nationality**

**Email : [ahmededably0106@yahoo.com](mailto:ahmededably0106@yahoo.com)**

## **Experience :**

1/From 1/2025 To now \_\_\_\_administrative and warehouse manager for **Rabit trading company** (exclusive agent for promate , itel and sonic geem mobile accessories companies) in the westrn region

2/ From 1/2023 To 7/2024 \_\_\_\_Taif Branch Sales Manager Of **The Global Tatawwar Of Information** .

3/ From 3/2021 To 12/2022 \_\_\_\_Warehouse Supervisore and Logistics Officer At **Aujan Coca-Cola Beverages** Company In Abha City (Vimto,Berbican And Rani)

4/ From 5/2020 To 1/2021 \_\_\_\_Wrehouse Supervisore At **Baseqat Development Company** In Qasim.

5/ From 1/2019 To 1/2020 \_\_\_\_Sales Supervisore of El Majmaa Branch In Al Qasim Region At The **Arabian Trading Supplies (GALAXY division)** .

6/ From 11/2013 To 8/2018 \_\_\_\_WholeSale Representative At **Abd ALLAH Shamsan Industrial Group**, Qassim Region.

7/ From7/2008 To 1/2013 \_\_\_\_Wholesale representative at the **Hygienic Paper Company Ltd. (Fine)** Qassim Region.

8/ From 10/2007 To 6/2008 \_\_\_\_Sales Representative At **Nabd El Hayat Company (Medical Equipment And Supplies)** In Geddah And Mecca.

### **Courses:**

--- An 18-hour Course In Skills Development ,Marketing And Selling From The Academy Training And Development Institute Riyadh.

More Than One Course In Marketing And Selling Skills During My Work At The Hygeing Paper Company (Fine).

### **Skills :**

Proficeint in using Word , Excel , Sap , Oracle and Onyx systems

Adequate To Timings And Good Loking Self-Discipline

The Ability To Finish Work In A Perfect Way

I Have The Soul Of LeaderShip And Doing Work In A Perfect Way

The Ability To Work Individually Or In Teamwork

The Ability To Solve Problems In A Quick And Scientific Way , As Well As

The Ability To Work Under Pressure

### **Aim :**

I aspire To Work At A Respectful Organization Which Gives Me The Opportunity To Devlop My Self As Well As My Skills , That Will Lead Me To Enchance My Performance And My Skills As Well As Gain New Experience In Order To Serve My Work Place In The Best Way And Reach The High Rank.

**أحمد الحسن رجب محمد**

**0563781300 \_ 0555251956**

**حاصل علي بكالوريوس تجارة**

**مصري الجنسية**

**Email : ahmededably0106@yahoo.com**

### **الخبرات العملية :**

- 1/ العمل من 2025/1 و حتي تاريخه كمدير إداري و مدير مستودعات **بشركة رابط للتجارة بالمنطقة الغربية (وكيل حصري لشركات بيروميت ، آيتيل و سونيك جيم لأكسسوارات الجوالات).**
- 2/العمل من 2023/1 إلي 2024/7 كمدير مبيعات فرع **بشركة تطور العالمية لتقنية المعلومات بمدينة الطائف.**
- 3/العمل من 2021/3 إلي 2022/12 كمشرف مستودع و المسئول عن اللوجيستية بشركة **العوجان كوكاكولا للمطربات (فيمتو-بيربيكان-راني) بمدينة أبها.**
- 4/العمل من 2020/5 إلي 2021/1 كمشرف مستوع **بشركة باسقات للتمور بمنطقة القصيم .**
- 5/العمل من 2019/1 إلي 2020/1 كمشرف مبيعات فرع **المجمعة منطقة القصيم بشركة التموين العربي (قسم جلاکسي).**
- 6/العمل 2013/11 إلي 2018/8 من كمندوب جملة **لمجموعة عبدالله شمسان الصناعية بمنطقة القصيم.**
- 7/العمل من 2008/7 إلي 2013/1 كمنذب جملة **بشركة الورق الصحي المحدودة (فاين) بمنطقة القصيم.**
- 8/العمل من 2007/10 إلي 2008/6 كمندوب مبيعات **بشركة نبض الحياة الطبية (معدات و لوازم طبية) بمنطقة مكة المكرمة.**

### **الدورات :**

--- دورة في تنمية المهارات و التسويق و البيع بواقع 18 ساعة من معهد أكاديمية التدريب و التطوير بالرياض.

--- أكثر من دورة في مهارات التسويق و المبيعات أثناء عملي بشركة الورق الصحي (فاين).

### **المهارات :**

-إجادة العمل علي برامج الوورد ، الاكسل ، أوراكل ، ساب و أونيكس.

-الالتزام بالمواعيد و حسن المظهر و الإلتزام الذاتي.

-الإنجاز في العمل المطلوب بمنتهى الدقة.

-لدي روح القيادة و الإلتقان.

-القدرة علي العمل في مجموعة أو كفرد مستقل.

-إجادة حل المشكلات بطريقة عملية و سرعة تعلم العمل و القدرة علي العمل تحت ضغط.

### **الهدف الوظيفي :**

أطمح بالعمل في جهة تتيح لي فرصة تطوير ذاتي و مهاراتي و تحسين الأداء و الميئوي و اكتساب خبرات جديدة في صقل مواهبي و خدمة الجهة التي أنتمي إليها و ذلك بالوصول إلي أعلى الدرجات.

شركة شمس للصناعات  
SUNSHINE INDUSTRIES CO. S.C.

Slc

## شكر وتقدير

يسر إدارة مجموعة شمس للصناعات أن تقدم هذه الشهادّة للسيد

**أحمد حسن**

مندوب مبيعات / فرع القصيم

تقدراً لدوركم الإيجابي وعلى ما بذلتموه من جهود مباركة في مجال تنمية المبيعات  
وتحقيق الأهداف المطلوبة منكم خلال عام ٢٠١٤  
متمنيين لكم مزيداً من العطاء والنجاح والتوفيق للجميع

إدارة المبيعات

محمد عبد الله بن محمد

الإدارة العامة

محمد عبد الله بن محمد



محمد عبد الله بن محمد



