

الملخص الشخصي

خريج نظم ومعلومات إدارية يمتلك خبرة متنوعة في المبيعات والمعمار والسيارات والإدارة. يتميز بمهارات تواصل قوية وقدرة على تحقيق الأهداف البيعية وتنظيم العمل داخل الفريق. أسعى للتحاق بوظيفة في مجال التسويق والمبيعات لاستغلال خبراتي وتطوير مهاراتي العملية.



احمد حمدي احمد عبدالطوب

بكالوريوس نظم ومعلومات إدارية

معلومات الاتصال

01030308882

ahmedhamdy999@gmail.com

01/01/2000

FAYOUM CITY

اللغات

- العربية
- الانجليزية

التاريخ المهني

موظف مبيعات

- التعامل المباشر مع العملاء وتحديد احتياجاتهم.
- تحقيق المستهدفات البيعية الشهرية.
- متابعة العملاء بعد البيع لضمان رضاهم.

مساعد إداري / مشرف مبيعات / مندوب سيارات

- الإشراف على العمليات اليومية والتنسيق مع الأقسام المختلفة
- تطوير استراتيجيات لتحسين تجربة العملاء وتحقيق نتائج أفضل
- تحقيق المستهدفات البيعية الشهرية.

التاريخ الأكاديمي

بكالوريوس نظم ومعلومات إدارية 2017 - 2021

دورة في التسويق الإلكتروني 2019 - 2020

دورة في خدمة العملاء 2018 - 2019

المهارات

- مهارات البيع والتفاوض
- التواصل الفعّال مع العملاء
- إدارة الوقت وتنظيم المهام
- المتابعة بعد البيع وخدمة العملاء
- القدرة على العمل تحت ضغط وتحقيق الأهداف